Unser Kunde ist ein mittelständisches Pharma-Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und den Vertrieb klinischer Ernährungsprodukte, insbesondere für Dialyse- und Onkologie-Patienten, spezialisiert hat. Aufgrund eines Renteneintritts suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Head of Sales & National KAM Clinical Nutrition (m/w/d)

- Kennziffer: 259-02
- Firmensitz in Berlin
- Festanstellung
- Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Bundesweiter Auf- und Ausbau nachhaltiger, erfolgreicher Geschäftsbeziehungen zu Kliniken (Schwerpunkt Nephrologie)
- Verhandlungsführung mit Klinik-Apothekern, -Einkäufern und Einkaufsgemeinschaften
- Führung eines bundesweiten Außendienst-Teams mit 5 Mitarbeitern (besuchen Dialysen, Kliniken, onkologische Praxen und Homecare-Einrichtungen)
- Analyse der Vertriebsperformance und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Zielerreichung
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der nationalen Vertriebsstrategie für das Produktportfolio
- Entwicklung geeigneter Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Profitziele
- Ableitung von Handlungsempfehlungen zur Weiterentwicklung der Vertriebs- und Kundenstrategie
- Erstellung von Vertriebsplänen, Forecasts und Reportings
- Teilnahme an Kongressen, Symposien und Fortbildungsveranstaltungen
- Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement, dem Marketing und internationalen Schnittstellen
- Direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung Deutschland

Ihre Qualifikation

- Bevorzugt abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium in der Ernährung, der Pflege oder im naturwissenschaftlichen / medizinischen Bereich
- Erfahrung im Klinik-Außendienst und der Durchführung von Listungsgesprächen
- Fähigkeiten zur Gebiets- und Kennzahlenanalyse
- Idealerweise Berufserfahrung im HomeCare-Bereich oder im Bereich der medizinischen Ernährung
- Ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten
- Gute Englischkenntnisse (Internationale Zusammenarbeit)
- Bereitschaft zu bundesweiten Reisen
- Der Status gem. §75 AMG ist für diese Position nicht erforderlich
- Ihr Wohnort sollte sich bevorzugt in Berlin befinden

Geboten werden

- Eine unbefristete Direktanstellung mit einem attraktiven Grundgehalt zzgl. leistungsgerechter, erfolgsorientierter Prämien
- Ein Firmenwagen zur freien privaten Nutzung
- Eine flache Unternehmens-Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit viel Raum zur Mitgestaltung

Projekt-Team Personalberatung · Donnerschweer Str. 4 · D - 26123 Oldenburg

Ihr Ansprechpartner

Frank Biester
Pharma / Medizintechnik
+49 (0)441 - 390 133-23
+49 (0)441 - 390 133-99
biester@projekt-team.de
www.projekt-team.de

Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen . Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.

Weitere Stellenangebote »

Anmeldung zum Jobsnewsletter »

Folgen Sie uns: