

Unser Kunde ist ein Spezialist für die medizinische Hautpflege, der wirksame und verträgliche Produkte für unterschiedliche Hautbedürfnisse entwickelt. Die Produkte der Marke, die seit Anfang der 90er Jahre besteht und von Dermatologen empfohlen wird, sind in Apotheken erhältlich und zielen auf ein breites Spektrum an Hautproblemen wie Akne, Neurodermitis, Rosacea und Hautalterung ab. Im Zuge des Aufbaus einer neuen KAM-Struktur suchen wir zum 01. Januar 2026 einen

(Jr.) Key Account Manager Apotheke (m/w/d)

- » Kennziffer: 203-04
- » Hamburg, Bremen, Flensburg
- » Festanstellung
- » Vollzeit

Ihre Aufgaben

- » Betreuung ausgewählter Apotheken-Großkunden und Apotheken-Kooperationen
- » Durchführung von Direktverkäufen, Listungsgesprächen und Preisverhandlungen mit Einkäufern
- » Verantwortung für die Erreichung der Umsatz- und Distributionsziele Ihrer Region
- » Weiterentwicklung der Top-Apotheken
- » Umsetzung von konzeptionellen POS-Maßnahmen
- » Durchführung von Produkt- und Verkaufspräsentationen
- » Erarbeitung und Umsetzung zielgerichteter, individueller Maßnahmen
- » Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, insbesondere dem Apotheken-Außendienst und dem (Trade-) Marketing
- » Umsetzung nationaler Promotions mit den Kunden
- » Direkte Berichterstattung an die Vertriebsleitung

Ihre Qualifikation

- » Berufserfahrung im Apothekenaußendienst und in der Betreuung von Apotheken-Großkunden
- » Nachweisbare Erfolge in der Durchführung von Jahresgesprächen
- » Bereitschaft für Reisen mit Übernachtungstouren
- » Sehr gutes Beziehungsmanagement
- » Analytische und lösungsorientierte Denkweise
- » Hohe Eigeninitiative kombiniert mit einer zielorientierten Arbeitsweise
- » Fundierte und souveräne Präsentationsfähigkeit
- » Versierter Umgang mit MS Office (Outlook, Excel, Powerpoint)
- » Der Status als Pharmaberater gemäß §75 AMG ist für diese Position nicht erforderlich

Geboten werden

- » Ein sicherer, moderner Arbeitsplatz mit Zukunftsperspektive bei einem Mittelständler auf Wachstumskurs (unbefristete Festanstellung)
- » Eine leistungsgerechte Vergütung mit einem attraktiven Prämiensystem und einem Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- » Attraktive Sozialleistungen und Möglichkeiten der innerbetrieblichen Weiterentwicklung
- » Viel Teamspirit und Gestaltungsspielraum, flache Hierarchien und eine familiäre Unternehmenskultur

Ihr Ansprechpartner

Judith Blasberg
Pharma / Medizintechnik
☎ +49 (0)441 - 390 133-28
📅 +49 (0)441 - 390 133-99
✉ blasberg@projekt-team.de
🖱 www.projekt-team.de

Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen. Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.

[Weitere Stellenangebote »](#)

[Anmeldung zum Jobsnewsletter »](#)