

Unser Kunde ist ein weltweit tätiges, forschendes Pharmaunternehmen mit 1800 Mitarbeitern und über 800 Mio. EUR Umsatz. Einen Indikationsschwerpunkt bildet die Dermatologie. Das Portfolio umfasst u.a. Präparate zur Behandlung der Psoriasis, der Atopischen Dermatitis und der Aktinischen Keratose. Zur Verstärkung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Key Account Manager Dermatologie (m/w/d)

- » Kennziffer: 288-07
- » Saarbrücken, Homburg, Worms, Ludwigshafen
- » Festanstellung
- » Vollzeit

### Ihre Aufgaben

- » Besprechung von Produkten im Bereich der Dermatologie mit dem Schwerpunkt Biologica-Therapie
- » Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen zu KOLs im niedergelassenen Bereich sowie in Kliniken
- » Mitwirkung bei der Erstellung und Umsetzung der Accountpläne sowie kundenspezifischer Maßnahmen
- » Crossfunktionale Zusammenarbeit, insbesondere mit Medical und Marketing bei der Entwicklung und Implementierung eigener Konzepte zur Verkaufsförderung
- » Verantwortung für die Erreichung der Marktanteile und Umsatzziele Ihres Absatzgebietes in Übereinstimmung mit der Sales- und Marketingstrategie
- » Durchführung von wissenschaftlichen Fortbildungen
- » Teilnahme an nationalen und internationalen Kongressen

### Ihre Qualifikation

- » Status als Pharmaberater gemäß §75 AMG, bevorzugt erworben durch ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium
- » Mehrjährige Berufserfahrung im Facharzt-Außendienst im Bereich der Dermatologie und/oder als KAM im Facharzt-Außendienst
- » Betreuung von Key Accounts mit nachweislichen Erfolgen
- » Starke strategische und analytische Fähigkeiten
- » Gute Englischkenntnisse
- » Digitale Kompetenzen / sicherer Umgang mit den neuen Medien
- » Bereitschaft zu Reisen mit Übernachtungen

### Geboten werden

- » Eine unbefristete Festanstellung
- » Ein attraktives Grundgehalt zzgl. leistungsgerechter Prämien
- » Die persönliche Atmosphäre eines mittelständischen Unternehmens, eingebunden in einen internationalen Pharmakonzern
- » Interessante Sozialleistungen
- » Vielfältige Karriere- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch individuelle Förderungen

### Ihr Ansprechpartner

Franziska Boven  
Pharma / Medizintechnik  
☎ +49 (0)441 - 390 133-22  
☎ +49 (0)441 - 390 133-99  
✉ [boven@projekt-team.de](mailto:boven@projekt-team.de)  
🌐 [www.projekt-team.de](http://www.projekt-team.de)

### Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen. Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

### Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.