




Unser Kunde ist ein internationales, forschendes Pharmaunternehmen mit über 10.000 Mitarbeitern und 4,5 Mrd. EUR Umsatz weltweit. Einen Indikationsschwerpunkt bildet die Neurologie. Zur Unterstützung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager Neurologie (m/w/d)

- » Kennziffer: 225-04
-  Berlin, Potsdam, Frankfurt Oder, Cottbus
-  Festanstellung
-  Vollzeit

Ihre Aufgaben

- » Besuche von Fachärzten und Meinungsbildnern der Neurologie / Neuropädiatrie in Praxen und Kliniken
- » Vorstellung der Präparate mit dem Ziel der Verordnung und Umsatzsteigerung in Ihrem Verkaufsgebiet
- » Besprechung der geplanten Neueinführung eines Alzheimer-Produktes
- » Bildung und Pflege von Netzwerken zwischen Meinungsbildnern, Klinikärzten, niedergelassenen Fachärzten und Patientenorganisationen
- » Initiierung und Durchführung von Fortbildungsveranstaltungen sowie Übernahme von Referententätigkeiten
- » Gewinnung von Neukunden und regelmäßige Optimierung der Kundenselektion

Ihre Qualifikation

- » Status als Pharmaberater gem. §75 AMG
- » Hochschulabsolventen mit abgeschlossener Promotion als Einsteiger oder erfahrene Pharmaberater und -referenten (m/w/d)
- » Idealerweise Fachkenntnisse der Neurologie
- » Verkäuferische Fähigkeiten gepaart mit fachlicher Beratungskompetenz und Argumentationsstärke
- » Ausgeprägter Erfolgswille und Kundenorientierung
- » Gute EDV-Kenntnisse

Geboten werden

- » Ein attraktives Grundgehalt zzgl. erfolgsorientierter Prämien
- » Ein Firmenwagen (wahlweise Volvo, Audi oder BMW) zur freien privaten Nutzung
- » Interessante Sozialleistungen (u.a. betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsmanagement inkl. der Unterstützung präventiver und gesundheitsfördernder Maßnahmen)
- » Individuelle Förderungen der persönlichen und fachlichen Entwicklung (begleitet durch einen Learning & Development Manager vor Ort)

Ihr Ansprechpartner

Frank Biester
Pharma / Medizintechnik
 +49 (0)441 - 390 133-23
 +49 (0)441 - 390 133-99
 biester@projekt-team.de
 www.projekt-team.de

Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen. Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.