

Unser Kunde ist ein renommiertes mittelständisches Pharmadienleistungs-Unternehmen, das Unternehmen der Healthcare-Industrie individuelle und passgenaue Vertriebs- und Außendienstlösungen bietet. Sein Kooperationspartner zählt zu den globalen Marktführern im Bereich der Kontrastmittel und Kontrastmittel-Injektionssystemen für die Diagnose und Therapie in der Computertomographie, der Magnetresonanztomographie und der molekularen Bildgebung. Zur Unterstützung suchen wir im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager Radiologie (m/w/d)

- » Kennziffer: 214-03
- » Flensburg, Lübeck, Stralsund, Oranienburg, Neubrandenburg, Frankfurt Oder
- » Festanstellung
- » Vollzeit

Ihre Aufgaben

- » Vertrieb und aktive Bewerbung des Produktportfolios der Radiologie bei niedergelassenen und in Kliniken tätigen Radiologen, medizintechnischen Abteilungen und sonstigen relevanten Stakeholdern
- » Aufbau und Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen durch Erfassung der Bedürfnisse und Strukturen strategisch wichtiger Kunden
- » Kreative Umsetzung der Strategie durch eigenverantwortliches Projektmanagement sowie selbstständige Aktionsplanung und Besuchstätigkeit unter Einhaltung der gesetzlichen Bestimmungen
- » Erstellen und eigenständige Verfolgung der Umsetzung eines Geschäftsplans (Kundenanalyse, Umsatzplanung, Kundenbetreuungsplan, Maßnahmen- und Budgetplan) für den zugewiesenen Bezirk auf Basis der Accountpläne
- » Zielorientiertes Arbeiten und gewinnbringendes Verhandeln mit Verantwortung für die Erreichung der vereinbarten Ziele für Absatz, Umsatz und Kosten
- » Unterstützung der KOL- und Stakeholder-Betreuung durch Zusammenarbeit und Informationsaustausch im Team zu marktrelevanten Gesichtspunkten für die Entwicklung neuer Konzepte
- » Organisation, Durchführung und Kundenbetreuung bei regionalen, nationalen und internationalen Fortbildungsveranstaltungen

Ihre Qualifikation

- » Ausbildung als medizinisch-technischer Radiologieassistent (m/w/d) oder naturwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- » Berufserfahrung aus Tätigkeit im Klinik- oder Spezial-Außendienst in der pharmazeutischen Industrie und/oder medizintechnischen Vertrieb mit einschlägigen Ergebnissen in der Kundenentwicklung und Umsatzsteigerung wünschenswert
- » Sachkenntnis gemäß §75 AMG oder Qualifikation als MTRA sowie Kenntnisse der Strukturen des Gesundheitswesens
- » Ausgeprägte rhetorische und kommunikative Fähigkeiten sowie Marketing- und vertriebsorientierte Denkweise sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit
- » Eigeninitiative und hohe Motivation sowie Begeisterungsfähigkeit
- » Gute EDV-Kenntnisse
- » Reisebereitschaft

Ihr Ansprechpartner

Christiane Heimke
Pharma / Medizintechnik
☎ +49 (0)441 - 390 133-28
📠 +49 (0)441 - 390 133-99
✉ heimke@projekt-team.de
🌐 www.projekt-team.de

Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen. Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.

Geboten werden

- » Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- » Ein attraktives Vergütungspaket, bestehend aus einem überdurchschnittlichen Grundgehalt, leistungsgerechten Prämien, Incentives und attraktiven Sozialleistungen
- » Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- » Ein modernes IT-Equipment (Tablet, Smartphone, Laptop, Drucker etc.)

Ihr Ansprechpartner

Christiane Heimke

Pharma / Medizintechnik

 +49 (0)441 - 390 133-28

 +49 (0)441 - 390 133-99

 heimke@projekt-team.de

 www.projekt-team.de

Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen . Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.