




Unser Auftraggeber ist ein forschendes und weltweit tätiges Biotech-Unternehmen, das mit ca. 8.000 Mitarbeitern in über 40 Ländern einen Umsatz von etwa 5 Mrd. EUR erwirtschaftet und damit zu den führenden Unternehmen der pharmazeutischen Industrie zählt. Zur Unterstützung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Key Account Manager Osteoporose (m/w/d)

- » Kennziffer: 226-21
- »  Stuttgart, Pforzheim, Karlsruhe, Rastatt, Baden-Baden, Herrenberg, Horb, Offenburg, Schramberg, Villingen-Schwenningen, Tuttlingen, Donaueschingen, Freiburg, Lörrach, Waldshut-Tiengen, Singen, Konstanz
- »  Festanstellung
- »  Vollzeit

### Ihre Aufgaben

- » Betreuung von Meinungsbildnern der Orthopädie, Endokrinologie, Rheumatologie, Osteologie und (Unfall-)Chirurgie in Praxen, Behandlungszentren und (Uni-)Kliniken
- » Besprechung innovativer Therapien der Indikationen Orthopädie / Osteoporose und Rheumatologie
- » Vermittlung von Produktinformationen und wissenschaftlichen Zusammenhängen an die relevanten Zielgruppen
- » Aufbau lokaler und regionaler Netzwerkstrukturen zur Verbesserung der Versorgung von Patienten
- » Selbständige Konzeption und Planung innovativer Präsenzfortbildungen und digitaler Fortbildungskonzepte für Ärzte
- » Nutzung des Kommunikationsplans insbesondere unter Verwendung digitaler Kanäle
- » Enge Zusammenarbeit mit dem MSL-Team und dem Marketing
- » Direkte Berichterstattung an die Außendienstleitung

### Ihre Qualifikation

- » Status als Pharmaberater gem. §75 AMG
- » Einschlägige Berufserfahrung im wissenschaftlichen Spezial-Außendienst und Erfahrung in der Klinikarbeit
- » Fachkenntnisse der Orthopädie / Osteoporose und/oder im Bereich der Biologicals
- » Ausgeprägte Motivation mit einer innovativen, unternehmerischen Denkweise
- » Bereitschaft zu Reisen mit gelegentlichen Übernachtungen

### Geboten werden

- » Ein unbefristeter Arbeitsvertrag und ein umfangreiches Vergütungspaket, bestehend aus einem attraktiven Grundgehalt, leistungsgerechten Prämien, Firmenwagen und betrieblichen Sozialleistungen
- » Spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen (Start-Up Spirit dieser neuen BU)
- » Eine interessante Produktpipeline mit aussichtsreichen Phase III Studien
- » Ein von Motivation und Teamwork geprägtes Arbeitsumfeld

### Ihr Ansprechpartner

Frank Biester  
Pharma / Medizintechnik  
☎ +49 (0)441 - 390 133-23  
📅 +49 (0)441 - 390 133-99  
✉ biester@projekt-team.de  
🖱 www.projekt-team.de

### Ihre Bewerbung

Nehmen wir bevorzugt per E-Mail (max. 10 MB) entgegen. Nach Erhalt werden wir telefonisch Kontakt mit Ihnen aufnehmen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

### Projekt-Team

Unterstützt seit 1998 bundesweit Unternehmen der Branchen Automotive, Pharma und Medizintechnik in der Suche und Auswahl von qualifiziertem Personal und Führungskräften. Ihre Anstellung erfolgt direkt bei unseren Kunden. Lassen Sie sich durch Ihre Bewerbung kostenlos und unverbindlich über gegenwärtige und zukünftige Stellenangebote informieren. Unser Service ist für Bewerber kostenfrei.

[Weitere Stellenangebote »](#)

[Anmeldung zum Jobsnewsletter »](#)